



To:	From:	健峰
Fax:	Phone:	0574-62788888
Phone:	E-mail:	
Pages:	Fax Reply No.:	0574-62897377

# 品牌营销实战速成班

## 新营销就是品牌时代

### 课程宗旨

随着竞争环境日趋激烈，企业不只要在生产环境、硬件、软件进行管理升级，市场变化越来越快，顾客越来越挑剔，购买决策的过程也更为复杂和漫长。如何打通企业内外部连动，而不只单单依赖销售人员进行业务拓展及市场服务，新营销时代就是要建立全员品牌思维及行动，提高客户满意度，让企业的未来发展做准备。

从品牌思维、带动工作态度、从团队管理提升来带动工作质量、从营销角度解释企业与品牌的关系。

商业竞争~ 服务思维决定发展的一切!

有能力的企业，凭借产品本质及品质。

没能力的企业，靠的是低价卖货。

接下来，只有关注产品及服务品质的生意会愈来愈好。

只靠低价与劣质的生意，只会愈来愈差。

便宜的生意，靠的是短视投机。

品质的经营，看的是长远的未来。

### 课程目的

**完成本课程，企业中高层管理将能够：**

- 1.了解何谓品牌与服务?
- 2.理解营销与品牌与管理的关联本质与重要性
- 3.掌握并学会营销管理工具管理客户、管理市场、管理团队
- 4.打造具有服务意识的团队

**健全体质 超越巅峰**

人人有改善的能力，处处有改善的余地

## 课程内容

1. 从宏观的经济形势、商业环境、再到企业内部，如何做？做什么？如何做更好？
2. 服务是什么？
3. 什么是心级服务？
4. 经理人的管理思维及态度
5. 基于品牌下的企业运作逻辑及架构解析
6. 产品创新与服务创新的目的
7. 经理人如何善用管理工具提高生产力
8. 团队管理与执行力对于经营的重要性
9. 品牌效益理论

## 课程效益

- 提高服务与品牌的意识
- 提高管理层运用管理工具发展策略
- 提高管理层对于资源的运用与规划
- 提高管理层的工作激情
- 提高团队管理的正能量
- 提高积极又乐于服务的心态
- 提高团队的正确营销观念与建立创造型组织的目的

## 参加对象

- 消费品 2B 或 2C 制造业或服务业，各职能部门(理级以上)主管 (营销 / 销售管理 / 财务 / 采购 / 人事 / 行政 / 客服或售后 / 生产管理 / 研发 / 品保 / 品控 / 经营管理) 或其他相关事业部门。

**本课程可能因应市场需求与产业状况进行调整，具体课程以课程表为准！**

**时 间：**3 天 2 夜

**地 点：**健峰培训城（浙江省余姚市梁弄镇健峰城路 8 号）

**费 用：**每人费用人民币 5,800 元（含学费、教材费、文具费、制服费、3 天 2 夜之膳宿费）

费用支付方式：报名时请将费用划拨至下列账户：

开户名称	开户银行	账 号
余姚市健峰培训学校有限公司	中国农业银行余姚梁弄支行	39607001040011459

客户服务部电话：0574-62788888

客户服务部传真：0574-62897377

免费咨询专线：8008574466

**健全体质 超越巅峰**

人人有改善的能力，处处有改善的余地

## 品牌营销实战速成班 课表

	第一天	第二天	第三天
第一堂课	菁英都是学习控	管理的重要	企业与品牌的关系
第二堂课	经济及商业环境的变化	管理的重要	企业与品牌的关系
第三堂课	经济及商业环境的变化	如何做到打动人心的服务?	建立新营销的思维
中午用餐休息			
第四堂课	经济及商业环境的变化	如何做到打动人心的服务?	建立新营销的思维
第五堂课	经理人如何因应外部环境变化	优秀经理人如何管理?(自己/团队/客户/产品/市场/计划)	营销就是把市场动起来
第六堂课	经理人如何因应外部环境变化	优秀经理人如何管理?(自己/团队/客户/产品/市场/计划)	营销就是把市场动起来
第七堂课	团队活动	好团队+好执行=效率	
第八堂课	团队活动	好团队+好执行=效率	

健全体质 超越巅峰

人人有改善的能力，处处有改善的余地



## 院部课程报名表

姓名	身份证	职务	性别	身高 (cm)	体重 (kg)	视力	教育程度	联系方式	是否打呼	是否抽烟	课程 (届别)	培训时间	开票资料 (汇款名称、税号、开户行、银行账号、地址、电话)	备注

制服属运动装, 选择尺码依据如下:

1. 60m 以下 小号      1. 60~1. 70m 中号      1. 70~1. 75m 大号      1. 75~1. 80m 加大号      1. 80m 以上 特大号

公司名称			员工数		产品			邮编	
公司地址					网址			传真	
总经理姓名		手机		邮箱		企业负责人		职务	
人资主管姓名		职务		邮箱		手机		办公室电话	
联络人姓名		职务		邮箱		手机		办公室电话	

注：1. 本表若不敷使用，请自行影印放大使用，填妥本表请回传至客服服务部 传真：0574-62897377

2. 是否打呼和抽烟是为了方便安排宿舍，身份证是为了给学员买保险，身高和视力按照此排座位的，请认真填写

3. 开票资料请向贵公司财务部门确认提供，请在报名表中填写，也可选择另付 A4 纸。

### 健全体质 超越巅峰

人人有改善的能力，处处有改善的余地