



To:	From:
Fax:	Phone:
Phone:	E-mail: Service@vmta.com
Pages:	Fax Reply No.: 0574-62760038

业务人员如何突破现状，创造巅峰

**销售冠军并非一蹴而就，
唯有不断突破、自我超越，才能勇攀巅峰！**

参加对象：业务专员、企划专员、业务主管、企划主管等。

课程宗旨

商场如战场般变化莫测，市场竞争短兵相接，业务人员作为企业尖兵，担负着企业存亡的重任，唯有做好计划、掌握过程，具备不断归零、永不满足的心态，方能达成企业营业目标。

有鉴于此，本公司以理论配合实务，特精心设计本讲座，期使业务人员能在公司整体策略下尽职尽责，并充分掌握销售要点，以积极的心态面对工作，进而发挥出最猛烈的攻击力，突破现状、创造巅峰。

课程内容

- 业务部门在企业中的地位
- 企业经营的观点
- 业务部门的管理
- 优秀业务人员
- 企业存亡的条件
- 品质、成本、效率与企业存亡
- 服务品质与制品品质并重
- 按照体系实施提升业务服务品质
- 要成为一位有计划的优秀业务人才
- 着重整顿销售企划
- 经常动脑突破现状

健全体质 超越巅峰

员工的改善力是企业的最大竞争力

健峰管理技术研修中心 健峰管理技术培训学校 **Fax**

- 享受成就，成为幸福的业务员
- 实例：如何提高拜访成交率

课程效益

- 如何让服务创造价值，价值创造利润
- 了解业务部门的重要性，提升业务部门的管理
- 如何做好优质的服务，了解与客户沟通的重要性
- 强化服务，以顾客需求为中心

费用支付方式：报名时请将费用划拨至下列任何一个账户：

开户名称	开户银行	账 号
余姚市健峰 管理技术培训学校	中行余姚远东支行	3597 5833 1549
	上海浦发银行宁波分行余姚支行	94060155260000429

客户服务部电话：0574-62788888 客户服务部传真：0574-62897377 免费咨询专线：8008574466

健峰精彩课程报名表

	姓名	性别	年龄	职务	电话	手机	最高学历	报名课程名称	
学员 基本 信息									
企 业 资 料	联系人			职务			电话	手机	
	单位名称					员工人数		邮政编码	
	通信地址								
	公司网址				E-mail			传真	

本表若不敷使用，请自行复印放大使用；填妥本表后请回传至客服部传真：0574-62897377

健全体质 **超越巅峰**

员工的改善力是企业的最大竞争力